

值得
关注国际油价狂涨
刷三年新高

●王莉

【国际油价狂涨刷三年新高】

2018年开年以来,欧美原油期货价格震荡上涨,截至1月10日收盘,WTI收盘结算价为63.57美元/桶,布伦特结算价为69.2美元/桶,均收于三年来新高。接连涨价让发改委调价窗口上调几率增大,本轮调价窗口于今日24时开启。

评:真没少涨。

【中国成全球最大移动游戏市场】

最新发布《2017全球移动游戏产业白皮书》显示,中国2017年成为全球最大的移动游戏市场,移动电竞成为行业新爆发点。2017年中国移动游戏区域市场收入达146.36亿美元,几乎是第二名美国市场77亿美元的两倍,排名三、四、五位的分别为日本、韩国和英国。

评:你贡献了多少?

【2017年新能源车销售增53.3%】

昨日,中国汽车工业协会召开2017年度12月份汽车产销数据发布会。在新能源汽车部分,12月份产销量分别为14.9万辆和16.3万辆,同比增长分别为68.5%和56.8%;2017年全年累计产销分别为79.4万辆和77.7万辆,同比增长分别为53.8%和53.3%。

评:你迟早会拥有一辆新能源车。

*ST 昆机还是 *ST 吉恩?

谁会成为
2018 首只退市股

濒临在退市边缘的 *ST 昆机(600806),恐将成为 2018 年第一只退市股。昨天,*ST 昆机发布公告称,截至 2017 年 9 月 30 日,公司前三季度归属于股东的净亏损为 2.01 亿元,预计公司 2017 年度不能盈利,公司 A 股股票将可能被终止上市。

*ST 昆机面临双重退市风险

由于 2014 年、2015 年、2016 年已连续三年亏损,*ST 昆机早在去年 4 月 24 日披露 2016 年报后,便被上交所实施了暂停上市。根据《上海证券交易所股票上市规则》的相关规定,如果 2017 年 *ST 昆机能够扭亏,才有可能恢复上市。

然而,*ST 昆机 2017 年的业绩却并不理想。截至 2017 年 9 月 30 日,公司实现归属净利润约为 -2.01 亿元。而且,公司已然表态:2017 年实现全年扣非后净利润为正的目标达成难度依旧较大。

*ST 昆机公告称,为争取维持 A 股上市地位,公司做出了大量的努力,但结合公司经营现状及目前情形判断,公司 2017 年全年实现盈利的可能性较低,故判断公司将较难达成相关财务指标的恢复上市条件。

市条件。

不仅如此,*ST 昆机还因被证监会立案调查而面临着双重退市的风险。去年 3 月 23 日,*ST 昆机公告称,因信息披露违反证券法律法规,证监会决定对公司立案调查。

同年 11 月 14 日,*ST 昆机及王兴、常宝强等 28 人收到证监会《行政处罚及市场禁入事先告知书》。证监会表示,经查,*ST 昆机存在 2013 年至 2015 年通过跨期确认收入、虚计收入和虚增合同价格三种方式虚增收入约 4.83 亿元,2013 年至 2015 年通过少计提辞退福利和高管薪酬的方式虚增利润约 2960.86 万元,2013 年至 2015 年年度报告中披露的存货数据存在虚假记载等违法事实。

谁会是 2018 年“退市第一股”

除 *ST 昆机外,去年 12 月 22

日,*ST 吉恩(600432)在回复监管层问询时也坦言,已面临较大退市风险。在暂停上市期间,*ST 吉恩先后经历债务逾期、高管频频离职、控股股东持股被冻结、部分财产被冻结等,*ST 吉恩希望通过重整实现“自救”。不过,12 月 17 日,*ST 吉恩公告称,债权人吉林市国有资本投资运营有限公司对 *ST 吉恩的重整申请,吉林省吉林市中级人民法院不予受理,这也意味着 *ST 吉恩恢复上市希望愈加渺茫。

目前来看,*ST 昆机面临着双重危机,*ST 吉恩则主要取决于 2017 年度能否扭亏。两家公司股票恢复上市,均存在重大不确定性。因此,*ST 昆机和 *ST 吉恩在 2018 年退市似乎都有大概率。但谁会成为 2018 年的“退市第一股”,还将取决于公司年报的公布情况。

北京晨报首席记者 王洁

多门店高效管理

装修装饰行业刮起钉钉旋风

在距离贵州省贵阳市十几公里的清镇,柔然壁纸门店经理罗德彪发现,最近一批到货的产品在运输物流中受到损坏,他直接在手机钉钉上的企业通讯录中找到柔然北京总部的质量部门负责人,直接把产品截图和情况发过去,对方收到后马上给出执行方案。

“在钉钉上提交个审批流程,你看总部那边很快就批复好了,整个流程处理前后不过半个小时时间。”罗德彪介绍说,这样快速方便的流程从 2016 年就开始了,现在已习惯这样的高效处理方式。

清镇距离北京 2000 多公里,在使用钉钉以后,罗德彪说根本感觉不到总部在地理上的遥远,同总部沟通、门店间信息同步,清镇门店与其他一线城市门店没有任何区别。

►柔然门店钉钉笑脸指数排行榜。



协作高效如同面对面办公

“柔然在全国有 600 多家门店,每个店管理层次和水平都不一样,遇到问题的类型也不一样。”柔然数据运营中心总监孟■介绍说,有些门店是县级店面,有些是省级城市店面,对总部的服务需求、管理需求、招聘需求等都会有很大区别。以前门店遇到问题会联系区域经理或者销售服务部门,但沟通环节多,上传下达容易走样。现在通过钉钉的全员群,大家都在群

里,各地门店有什么接地气的想法,可以直接提出来。

不仅如此,据孟■介绍,他们经常在钉钉里做经验分享,以方便各地门店能学习公司最新的策略和行业知识。“一般会把培训文件和资料用视频或文字的形式记录下来,之后传到钉钉的钉盘上,再以公告的形式传出去。”地方门店会根据不同需求,在钉盘中各取所需,直接找到想查的资料。

对于柔然门店销售经理张

焯玮来说,以前最犯怵的就是记同事的电话号码,她觉得既麻烦又低效,现在则大为不同。

“要推进一项业务,我们可能需要先打电话沟通,而钉钉上有企业通讯录,不需要刻意记录某个人手机号,在通讯录里找到对方,不用加好友,就可以直接发消息打电话。”张焯玮说同事所属的部门具体岗位在钉钉上一目了然,若需多人沟通,可以随时发起电话会议。

微笑开启工作每一天

ROEN 柔然壁纸,始创于 1995 年,是国内壁纸、软装饰行业领军者,中国驰名商标,中国墙纸行业十大品牌,壁纸行业唯一连续八届蝉联中国 500 最具价值品牌。柔然在全国有 600 多家专卖店,为超过 850 万家庭提供壁纸及软装服务。

在柔然,员工每天的工作是从一个微笑开始。柔然门店销售冠军黄巧巧介绍说,员工每天早

审批报销线上轻松完成

600 多家门店,每天都会产生大量的审批和报销流程,现在柔然的财务报销等审批流程也都在钉钉上实现。据张焯玮介绍,以前柔然是每个月有固定的时间进行报销,例如每个月 15 号或者 30 号是财务报销的日子,在 15 号或 30 号之前,各店店长统一把费用报销上交直营经理,直营经理签报完之后再给财务拿过去,都是临到时间节点才去做。

“现在不需要固定的时间点,通过钉钉上财务报销流程,财务随时可以报掉,直接打到员工报销卡里,非常方便。”比如店员出去跑工地,产生交通费、餐费等,在手机钉钉上填写表单,拍好发票照片上传,直接就可以提交审批。店长随时随地都能审批完成,不需要等月底集中签字。张焯玮说这样的方式可以充分利用碎片化时间,既方便又高效,店员的发票也不用老攒在

手上用钉钉的微笑打卡签到,每个人的笑容指数会在笑容排行榜上体现。“你每天早晨起来,自己的精神状态很好,头发特别的柔顺,早妆化得特别精致时,自己的心情也会特别好。”

黄巧巧说钉钉上的笑容指数,就像是一个人心情的一面镜子。别人会给你笑容点赞,这也是工作之余的一个谈资。“比如中午吃饭时,大家会看看别人的笑容,自己的心情也会很好。”

手里,可以随报随销。

柔然董事长张国光先生指出:“新零售”是大势所趋,面对高智能化、大数据化的市场需求,当前柔然人加快拥抱新零售,进行全渠道营销。使用钉钉高效办公,简化了销售过程,缩短了服务时间,同时服务更专业更标准化,助力“新零售”。

根据最新数据,钉钉的用户数已经超出一亿,已经是国内企业级市场的领跑者。包括复星集团、中国联通、统一集团、链家房产、滴滴出行、远大科技、西贝餐饮、分众传媒等在内的各行业众多知名企业已经入驻钉钉。

据了解,在装修装饰行业,包括实创装饰、苹果装饰、栖喜装饰、方林装饰等业内知名企业,也已经使用钉钉作为工作沟通协同平台。钉钉的多门店管理、高效审批、信息必达、员工关怀等特点,是企业选择钉钉的重要原因。